



Pouvez-vous en quelques lignes faire une synthèse du niveau de service apporté par AFC PME dans le cadre de sa mission en évoquant notamment les points suivants :

- 1- Votre besoin initial qui vous a conduit à me solliciter
- 2- Les attentes que vous aviez autour de la prestation
- 3- Votre avis et niveau de satisfaction en terme de
  - gestion et respect des délais
  - clarté et qualité de la communication pendant l'instruction du dossier
  - conduite des négociations et résultats obtenus
  - rapport prix/prestations
- 4- Tout autre point que vous jugerez utile de mentionner

M. Samuel Gautier , en qualité de gérant :

« J'avais un projet de rachat d'une entreprise. M. Athimon, de part sa rigueur et son sens de l'écoute, a su associer clarté et qualité en terme de communication pendant l'instruction du dossier.

De part son réseau de partenaires bancaires, ainsi que son expérience auprès d'eux, M. Athimon a su respecter ses engagements, aussi bien en terme de délais que du résultat obtenu. Un suivi permanent du dossier a permis une bonne négociation et un résultat à la hauteur de mes attentes.

Un deuxième projet est déjà en cours pour le rachat d'une autre entreprise... M. Athimon, merci pour votre professionnalisme.